

MODELYZR ist ein Softwareunternehmen. Unsere Lösung – der MODELYZR – hilft unseren Kunden im Bereich Digital Selling und ist gerade deshalb in den aktuellen Zeiten außerordentlich gefragt. Der MODELYZR ermöglicht es unseren Kunden im B2B-Markt erstmalig einen vollständigen Überblick über ihre Umsatzpotentiale und Absatzmärkte zu gewinnen. Als SAP PartnerEdge-

Build-Partner realisieren wir mit Big-Data-Analysen auf HANA-Datenbanken und modernsten Machine-Learning-Verfahren eine Analyseplattform in der SAP Cloud-Plattform, die Markteinblicke in bislang ungekannter Detailtiefe erlaubt. Unsere Software wird von unseren Kunden, zu denen auch die SAP zählt, weltweit in über 150 Ländern eingesetzt.

Um unser Wachstum in Deutschland, Österreich und der Schweiz zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

SAP RELATIONSHIP MANAGER (m/w/d)

Standort: Münster oder Walldorf

Ihr Aufgabengebiet

- Sie managen sämtliche Aspekte der Partnerbeziehung zwischen ModelyZR und der SAP SE
- Unsere kooperative, vertrauensvolle und wertschätzende Zusammenarbeit mit der SAP wird von Ihnen konsequent weiterentwickelt
- Um das Unternehmen ModelyZR und unser Produkt entsprechend zu platzieren, sind Sie in der Lage Schlüsselpersonen zu identifizieren und zu überzeugen
- Sie sind zuständig für den ModelyZR-Auftritt im SAP-APP-Store, sowie für die dazugehörigen Zertifizierungen unserer Lösung
- Innerhalb der SAP fördern Sie unsere Marke, um hinreichende Sichtbarkeit zu erzeugen
- Sie entwickeln eine Strategie, um zusammen mit der SAP weitere Neukunden zu generieren

Das können Sie bei uns erwarten

MODELYZR ist SAP PartnerEdge Build-Partner und seit über fünf Jahren erfolgreich im B2B-Markt positioniert. Wir sind ein stark wachsendes Unternehmen mit Startup-Strukturen und bieten Ihnen eine überdurchschnittliche Vergütung und

- Gemeinsam mit der SAP führen Sie Marketingkampagnen durch und fördern die Leadgenerierung
- Sie arbeiten intensiv mit unserem Vertriebs- und Marketingteam zusammen

Ihr Profil

- Sie haben mehr als zehn Jahre Erfahrung bei SAP gesammelt, davon mindestens fünf Jahre im Partnermanagement
- alternativ verzeichnet Ihr Lebenslauf mindestens zehn Jahre Tätigkeit bei einem SAP-Partner, davon mindestens fünf Jahre im Management der SAP-Relation
- Sie haben eine kundenorientierte Denkweise und verfügen über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten
- Hands-on-Mentalität, hohe Kooperationsfähigkeit und Zielorientierung gehören zu Ihren Stärken
- Ihr Bewusstsein für Teamwork rundet Ihr Profil ab

faire Bonusstrukturen. MODELYZR wurde mehrfach als einer der besten ITK-Arbeitgeber Deutschlands ausgezeichnet, erleben Sie eine überdurchschnittlich gute Unternehmenskultur und einzigartige Teamatmosphäre.

Sie fühlen sich angesprochen und wollen Teil unseres Teams werden?

Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen an:
be@modelyZR.com

Folgen Sie uns:   

Beste Arbeitgeber™

ITK

Great
Place
To
Work®

2019
2020